

Werde Teil unseres Vertriebsteams im Innendienst!



Dein Aufgabengebiet:

- Vertriebsunterstützung für den Außendienst Medizintechnik
- Betreuung unserer Bestandskunden (After Sales)
- Telefonische Bedarfsanalyse, Beratung und Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Vereinbarung von qualifizierten Beratungs-Terminen

Deine Qualifikation:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst, Kommunikationsstärke und Freude am Kundenkontakt, vor allem telefonisch
- Strukturierte, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office; Erfahrung mit CRM-Systemen von Vorteil

Deine Vorteile:

- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Eigenverantwortung
- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb und Marketing
- Kurze Entscheidungswege und ein familiäres Team
- Moderne Arbeitsmittel und ein dynamisches Arbeitsumfeld
- Entwicklungsmöglichkeiten im Vertriebsbereich

Bewirb Dich jetzt unter:
info@intros.de

 **intros**[®]
MEDICAL LASER